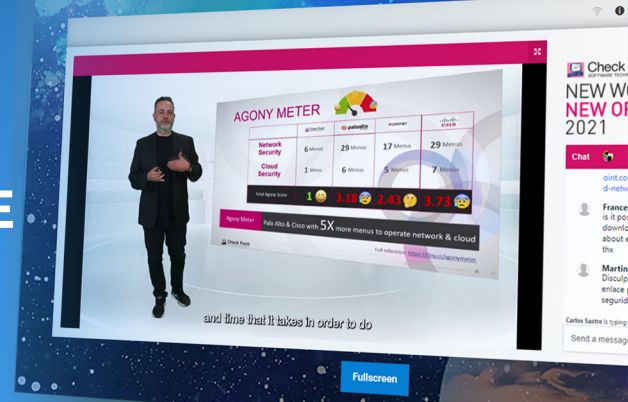


PARTNERSTWO STRATEGICZNE

MIĘDZY LIVEWEBINAR I VERUS



O NASZYM PARTNERZE

Od 2000 roku VERUS jest liderem w opracowywaniu różnorodnych rozwiązań i usług, które nieustannie spełniają najbardziej złożone pragnienia każdego konsumenta.

VERUS tworzy innowacyjne rozwiązania i świadczy usługi, dzięki którym klienci z branży MICE (z angielskiego Meetings, Incentives, Conferences and Exhibitions - spotkania, imprezy motywacyjne, konferencje oraz imprezy targowe) mogą z sukcesem promować i organizować wydarzenia przy użyciu swoich produktów oraz rozwiązań ad-hoc. Do każdego zawiądanego przypadku podchodzą z technologiczną wiedzą oraz bezgranicznym zaangażowaniem w zadowolenie klienta.

Dzięki stale rozwijającej się infrastrukturze informatycznej, opracowywane przez nich rozwiązania zapewniają skuteczne wyniki konieczne do stworzenia platformy dla klientów, na której będą mogli oni obsługiwać swoich kontrahentów na wyższym poziomie oraz zyskać lepsze możliwości współpracy z przedsiębiorcami.

SYTUACJA NA RYNKU MIĘDZYNARODOWYM

Początek roku 2020 był dla wszystkich sporym zaskoczeniem. Na przełomie lutego i marca świat stanął w obliczu zagrożenia, jakiego jeszcze nie widział. Globalna pandemia COVID-19 dopiero się rozpoczynała, a nieznaną wirus budził powszechny strach. Rządy na całym świecie zareagowały radykalnie, zamykając granice i mocno ograniczając życie publiczne.

Jak silny był to cios dla środowiska wydarzeń biznesowych pokazują dane przedstawione przez portal branżowy "Live Design".

Z ich statystyk wynika, że **ponad 76% respondentów** wskazało, że od marca 2020 r. **straciło blisko 3/4 rocznych przychodów**.

Według szacunków PCMA, blisko **88% wydarzeń w tym okresie zostało odwołanych lub przełożonych** na nowy, bliżej nieokreślony termin.

Wszystkie firmy działające na tym rynku, w tym VERUS, musiały z dnia na dzień dokonać strategicznych zmian, aby uniknąć problemów finansowych.

PROBLEM

W pierwszym tygodniu pandemii VERUS stanął w obliczu nagłej utraty dużej liczby klientów - ich dotychczasowy rynek został bowiem zamrożony. Dla wielu innych firm był to początek końca. VERUS nie złożył jednak broni i błyskawicznie rozpoczął reorganizację swoich działań.

Szybko podjęto decyzję o stworzeniu platformy do przeprowadzania wydarzeń hybrydowych. W ciągu zaledwie

miesiąca VERUS stworzył narzędzie umożliwiające dostęp do wirtualnego miejsca spotkań, zarówno w formie konferencji, jak i rozmów indywidualnych. Głównym celem było umożliwienie bezpiecznej organizacji wydarzeń w formie online, a także przeniesienie znanych wszystkim uczestnikom doświadczeń ze świata offline do online.

Ważnym elementem układanki w tym projekcie było znalezienie odpowiedniego dostawcy rozwiązań wideokonferencyjnych, co jest jednym z kluczowych fundamentów organizacji wydarzeń online. Bez wysokiej jakości dźwięku i obrazu oraz stabilnej transmisji nie można było myśleć o skutecznej organizacji wydarzeń online we współpracy z cenionymi markami.

ROZWIĄZANIE

Filozofia firmy VERUS sprawiła, że poszukiwania stały się jeszcze bardziej skomplikowane. Nie chodziło bowiem tylko o **znalezienie odpowiedniego dostawcy, lecz przede wszystkim partnera strategicznego, który pomógłby we wdrożeniu wielu innowacyjnych i ambitnych projektów**.

Okazało się, że LiveWebinar spełnia wszystkie oczekiwania. **Doskonale przygotowane rozwiązanie wideokonferencyjne** to nie jedyna rzecz, o której warto wspomnieć. Kluczową rolę w ich wyborze odegrały **podejście i gotowość do działania całego zespołu LiveWebinar**.



partner strategiczny



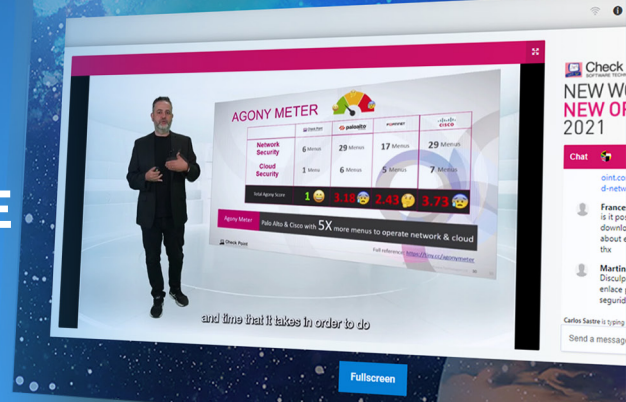
Doskonale przygotowane rozwiązanie wideokonferencyjne



podejście zespołu LiveWebinar

PARTNERSTWO STRATEGICZNE

MIĘDZY LIVEWEBINAR I VERUS

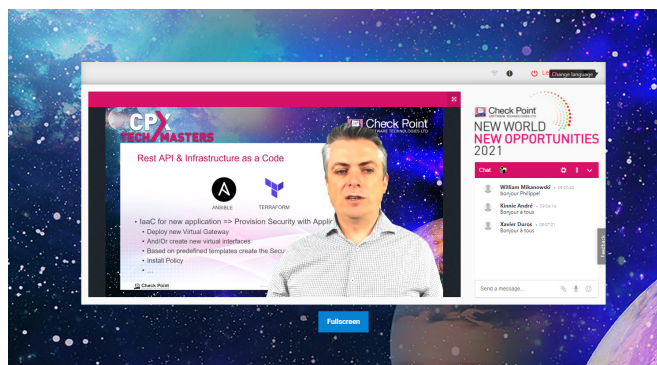


Kompatybilność i spójna filozofia obu firm pozwoliły na nawiązanie partnerstwa strategicznego, które owocuje stałą współpracą i coraz to nowszymi, bardziej innowacyjnymi przedsięwzięciami.

„ Jesteście dostawcą wysokiej jakości usług audiowizualnych w wirtualnym świecie. Z tego względu cieszymy się, że jesteście naszymi partnerami strategicznymi. ”

Shlomi Ashkenazi,

Członek Zarządu VERUS Event Management IT Solutions



WSPÓŁPRACA Z LIVEWEBINAR

Co sprawiło, że wybraliście nas spośród innych rozwiązań?

VERUS to - jak sami przyznają - zaufany, lecz wymagający partner. Dynamika ich działalności sprawia, że potrzebują wsparcia profesjonalistów, którzy są w stanie sprostać wielu złożonym wymaganiom pod presją czasu.

„ Zespół LiveWebinar's jest otwarty na pytania, wątpliwości i komentarze. Ponadto, oferują elastyczność oraz ludzkie podejście w rozmowach z klientami. ”

Shlomi Ashkenazi,

Członek Zarządu VERUS Event Management IT Solutions



WPŁYW

Dzięki owocnej współpracy VERUS i LiveWebinar, możliwe było zorganizowanie ponad 150 wirtualnych, globalnych konferencji. Wśród znanych marek, z którymi zrealizowano wspólne przedsięwzięcia, znalazł się m.in. Checkpoint (amerykańsko-izraelski, międzynarodowy dostawca oprogramowania z zakresu cyberbezpieczeństwa), z którym zorganizowano 15 globalnych konferencji, spośród których każda liczyła ponad 12 000 uczestników.

Warto również wspomnieć o wspólnie zorganizowanym wydarzeniu z udziałem Prezydenta Łotwy, w którym wzięło udział ponad 3 000 delegatów. Ponadto, rozwiązania dostarczane przez LiveWebinar było wspierane przez Medtronic, Intel, SJP, Cardiology Conferences, 38. Światowy Kongres Syjonistyczny i wiele innych.

„ Razem przeżyliśmy te zawirowania na rynku od maja do teraz, dzięki czemu bardzo się zaprzyjaźniliśmy i wspólnie stworzyliśmy nowe rzeczy. Dlatego też uważam, że jesteśmy nie tylko kontrahentami; jesteśmy partnerami strategicznymi i stwarzamy dla siebie nawzajem możliwości biznesowe. ”

Shlomi Ashkenazi,

Członek Zarządu VERUS Event Management IT Solutions

150 Liczba wspólnie zorganizowanych wirtualnych konferencji

12,000 Liczba uczestników każdej konferencji firmy Checkpoint

15 Globalne konferencje zorganizowane dla firmy Checkpoint